

## SÉMINAIRES DE FORMATION OBLIGATOIRES

- Le 4 avril** Orientation et réseautage rapide 12 h – 13 h 30  
*Bienvenue à Entreprise en démarrage Plus! Cette première séance interactive commence par un aperçu de l'ensemble du programme EDP et une occasion d'apprendre à mieux connaître vos collègues entrepreneurs qui y participent.*
- Le 11 avril** Fonder une petite entreprise 12 h – 14 h  
*Apprenez à vous orienter parmi les divers programmes, services et réglementations aux paliers fédéral, provincial et municipal qui pourraient s'appliquer à votre entreprise.*
- Le 25 avril** Rédiger un plan d'affaires 12 h – 14 h  
*Un plan d'affaires solide est un outil important qui peut tracer la voie de votre succès et vous aider à affronter les imprévus. Cette séance explique la fonction de chaque section du plan et vous aide à élaborer un plan solide pour orienter votre entreprise, définir vos stratégies et vous présenter devant des investisseurs potentiels, comme le comité des subventions d'EDP.*
- Le 2 mai** L'étude de marché 12 h – 13 h 30  
*Apprenez ce qu'est une étude de marché et sachez comment mener efficacement une campagne d'étude de marché. Informez-vous sur votre industrie, vos clients et les marchés que vous visez. Ces informations peuvent ultimement vous aider à prendre des décisions éclairées qui peuvent maximiser le potentiel de votre entreprise.*
- Le 16 mai** Les bases du marketing 12 h – 13 h 30  
*Apprenez ce qu'est une étude de marché et sachez comment mener efficacement une campagne d'étude de marché. Informez-vous sur votre industrie, vos clients et les marchés que vous visez. Ces informations peuvent ultimement vous aider à prendre des décisions éclairées qui peuvent maximiser le potentiel de votre entreprise.*
- Le 23 mai** Réseautage rapide 12 h – 13 h 30  
*Continuez à vous familiariser avec tous les participants du programme Entreprise en démarrage Plus et ce qu'ils offrent. Profitez des innombrables possibilités d'agrandir votre réseau professionnel et de développer de nouvelles possibilités de commerce interentreprises.*
- Le 6 juin** Table ronde : mentorat pour entrepreneurs 12 h – 13 h 30  
*Renseignez-vous auprès de personnes qui ont surmonté des épreuves et mené leurs entreprises au succès. Cette séance vous donne l'occasion de rencontrer des entrepreneurs expérimentés qui étaient autrefois là où vous êtes aujourd'hui.*
- Le 13 juin** Préparer des prévisions financières 12 h – 13 h 30  
*Dans le cadre d'une étude de cas, vous apprendrez comment préparer un budget de démarrage d'entreprise, un état des flux de trésorerie et des projections financières. Cette séance est une bonne occasion de vous familiariser avec les états financiers exigés par le comité des subventions d'EDP.*
- Le 20 juin** Table ronde : mentorat pour les finances 12 h – 14 h  
*Profitez de l'expérience de personnes qui ont atteint les buts financiers que votre entreprise poursuit, ou qui ont aidé d'autres entrepreneurs à les atteindre. Posez vos questions et discutez avec des professionnels des finances de thèmes liés aux finances d'une entreprise.*
- Le 27 juin** Apprendre à composer un argumentaire éclair et à définir des buts SMART 12 h – 13 h 30  
*Raffinez la présentation de votre argumentaire d'entreprise pour convaincre les investisseurs et les institutions financières que votre entreprise a ce qu'il faut pour réussir. Obtenez des techniques et des astuces qui pourraient améliorer vos chances auprès du comité des subventions du programme EDP.*

**Commented [NR1]:** Translator's note:  
The text here is identical to the May 2 workshop, except for the title.  
Should it be so?

# CALENDRIER DU PROGRAMME DE 2023

STARTER COMPANY PLUS  
ENTREPRISE EN DÉMARRAGE

## SÉMINAIRES DE FORMATION AU CHOIX (en choisir au moins trois)

Le Centre régional des affaires, en collaboration avec des gens d'affaires locaux, présente des webinaires hebdomadaires animés en direct qui rehaussent les connaissances et les habiletés des entrepreneurs. La tenue de livres, le marketing et les ressources humaines sont parmi les nombreux thèmes abordés chaque mois. Visitez notre [page Eventbrite](#) et choisissez au moins trois de ces séminaires interactifs en fonction des besoins de votre entreprise.

## ÉVÉNEMENTS DE RÉSEAUTAGE (en choisir au moins un)

Socialisez avec d'autres gens d'affaires de notre communauté et élargissez votre réseau de contacts dans le cadre d'un événement de réseautage en mode virtuel ou présentiel organisé par la Chambre de commerce (ou d'un événement communautaire préapprouvé). Des options seront fournies au fil du programme.

## PRÉSENTATION DE VOTRE ARGUMENTAIRE

Les participants qui répondront à l'ensemble des exigences de la formation et qui soumettront un plan d'affaires complet pourraient avoir l'occasion de présenter leur argumentaire au comité des subventions du programme EDP et de courir la chance d'obtenir jusqu'à 5000 \$. La période de présentation des argumentaires s'étendra sur deux jours. Les dates et les heures seront assignées en août.

- Le 10 octobre
- Le 28 novembre
- Le 13 février

## DATES LIMITES IMPORTANTES

Sachez que nous sommes toujours là pour vous aider! Nous vous encouragerons fortement à prendre rendez-vous pour une consultation personnelle mensuelle où vous pourrez discuter de divers aspects de votre plan d'affaires et le peaufiner avec l'aide du personnel de la coordination du programme et du Centre régional des affaires. Prenez contact avec nous pour obtenir d'autres renseignements à inclure dans votre étude de marché ou de l'aide à la préparation de vos états financiers.

### Dates limites pour le plan d'affaires :

	1 <sup>re</sup> présentation : le 10 octobre	2 <sup>e</sup> présentation : le 28 novembre	3 <sup>e</sup> présentation : le 13 février
L'ébauche du plan d'affaires	le 3 septembre, 23 h 59	le 8 octobre, 23 h 59	le 7 janvier, 23 h 59
Le plan d'affaires final	le 24 septembre, 23 h 59	le 6 novembre, 23 h 59	le 28 janvier, 23 h 59
Les fiches d'argumentaire	le 8 octobre, 23 h 59	le 26 novembre, 23 h 59	le 11 février, 23 h 59



**Commented [NR2]:** Translator's note:

The footer is not modifiable. The French version should read:

[www.centreregional.ca](http://www.centreregional.ca)

Place Tom Davies, 200, rue Brady, Sudbury ON P3E 5K3

t. 705.688.7582 - 1.800.688.7582

And adjust the key words as being used for social media, if such is

the case,

e.g.

@CentreRegAff

@centreregionaldesaffaires

Centre régional des affaires